

FICHA DEL PRODUCTO

MÓDULO: APRENDER A GANAR

PROGRAMA FORMATIVO: *Optimizar la Gerencia*

PAQUETE FORMATIVO: *Mejorar la Competitividad*

Módulos del paquete:

- ☀ Imagen y calidad de la empresa y el empresario
- ☀ Imagen y calidad de lo que vendo
- ☀ Imagen y calidad del servicio
- ☀ Protección empresarial
- ☀ Estrategias de venta
- ☀ Dirección y trabajo en equipo
- ☀ Mejorar la utilización de los recursos de producción.
- ☀ Manejo del tiempo empresarial
- ☀ **Aprender a ganar**
- ☀ ¿Cómo calcular mis ganancias?
- ☀ Subir y bajar los precios según las coyunturas
- ☀ ¿Cómo fija la competencia los precios?

Presentación:

El módulo está orientado a lograr que los empresarios amplíen la visión en cuanto a la utilización de elementos que le pueden garantizar una gestión exitosa, concientizándolos sobre la importancia de que ganar no es cuestión de suerte, sino del adecuado manejo de temas como costos, competencia, precios y ganancia.

El módulo, pretende ampliar el criterio empresarial y desarrollar aún más las habilidades de gestión de los empresarios con respecto al manejo de sus ganancias.

Conocimientos y habilidades a desarrollar en la capacitación:

- ☀ Identificar los principales elementos que contribuyen a la correcta fijación de precios.
- ☀ Ampliar su criterio de análisis* para que pueda determinar con mayor eficacia si existe ganancia o pérdida.
- ☀ Valorar la importancia que tienen los costos en la fijación de los precios.
- ☀ Reconocer que la posibilidad de crecimiento de su negocio, depende del manejo de la ganancia.
- ☀ Elaborar un plan de acción que contribuya a la solución de los principales problemas de su empresa, con respecto a la ganancia.

Índice temático:

1. Conceptos de costos, competencia, precios y ganancia.
2. Clases de costos y de gastos.
3. Procedimiento para determinar los costos, calcular el precio y la ganancia.
4. Manejo de las ganancias.

Duración y sesiones: 6:00Hrs.

Se recomienda trabajar el módulo en tres sesiones.

Ayudas didácticas:

- ☀ Juego: *Las barajas empresariales*





Nuestro modelo formativo

Está diseñado con perspectivas de género y respeto por el medio ambiente.

Su enfoque es esencialmente cultural y se dirige a los emprendedores y empresarios de manera integral al trabajar sus actitudes, valores, relaciones familiares, con la comunidad y el país.



Los empresarios ganan porque...

Logran mayor competitividad a través del desarrollo de sus habilidades gerenciales y contribuye al mejoramiento de su calidad de vida.



¿Qué marca la diferencia?

- Es una propuesta pedagógica con resultados prácticos
- Cada módulo incluye un plan de acción de aplicación inmediata de lo aprendido
- Se logran mayores niveles de aprendizaje
- Es divertido
- Ofrece una amplia temática que permite diversos cursos ajustados a las necesidades de los empresarios
- Tiene flexibilidad de tiempo: 5 horas promedio en la mayoría de los módulos
- Se ajusta a todos los presupuestos
- Se evalúa por el uso de lo aprendido
- Tiene calidad estandarizada: todos los facilitadores son certificados en la metodología del modelo



Consulte más información en:
www.dialogodegestiones.org