

FICHA DEL PRODUCTO

MÓDULO: NEGOCIACIÓN

PROGRAMA FORMATIVO: *Optimizar la Gerencia*

PAQUETE FORMATIVO: *Liderar y Comunicar*

Módulos del paquete:

☀ ¿Cómo mejorar mi comunicación?

☀ Liderazgo

☀ Alianzas tácticas

☀ Comunicación y promoción

☀ **Negociación**

☀ Abrir caminos

☀ Uso de la información

Presentación:

El tema de la *negociación* está implícito en todas las actividades diarias que realizan las personas en su entorno, por lo tanto para desarrollar esta habilidad es importante conocer las estrategias para llevar a cabo una negociación efectiva, entender que esta actividad es mucho más beneficiosa para las partes cuando se da una verdadera comunicación y cuando el resultado final es un gana-gana para todos los negociadores.

Conocimientos y habilidades a desarrollar en la capacitación:

☀ Destrezas para efectuar negociaciones efectivas.

☀ Utilización de la negociación como una interacción beneficiosa para todos los negociadores.

☀ Aplicación de criterios de negociación en situaciones cotidianas (familia, vecinos, ámbito social).

☀ Conocimiento y evaluación de su estilo de negociación y mejoramiento del mismo.

Índice temático:

1. Estilos y posiciones de negociación.
2. Habilidades y actitudes en la negociación.
3. La comunicación verbal y no verbal en la negociación.

Duración y sesiones: 4:30 Hrs.

Se recomienda trabajar el módulo en dos sesiones: la primera de 2 hrs y la segunda de 2:30 hrs

Ayudas didácticas:

☀ Lecturas

☀ Video: *Yo gano, tu ganas*

☀ Análisis y presentación de casos





Nuestro modelo formativo

Está diseñado con perspectivas de género y respeto por el medio ambiente.

Su enfoque es esencialmente cultural y se dirige a los emprendedores y empresarios de manera integral al trabajar sus actitudes, valores, relaciones familiares, con la comunidad y el país.



Los empresarios ganan porque...

Logran mayor competitividad a través del desarrollo de sus habilidades gerenciales y contribuye al mejoramiento de su calidad de vida.



¿Qué marca la diferencia?

- ☀ Es una propuesta pedagógica con resultados prácticos
- ☀ Cada módulo incluye un plan de acción de aplicación inmediata de lo aprendido
- ☀ Se logran mayores niveles de aprendizaje
- ☀ Es divertido
- ☀ Ofrece una amplia temática que permite diversos cursos ajustados a las necesidades de los empresarios
- ☀ Tiene flexibilidad de tiempo: 5 horas promedio en la mayoría de los módulos
- ☀ Se ajusta a todos los presupuestos
- ☀ Se evalúa por el uso de lo aprendido
- ☀ Tiene calidad estandarizada: todos los facilitadores son certificados en la metodología del modelo



Consulte más información en:
www.dialogodegestiones.org