





FICHA DEL PRODUCTO




MÓDULO: ABRIR CAMINOS

PROGRAMA FORMATIVO: *Optimizar la Gerencia*

PAQUETE FORMATIVO: *Liderar y Comunicar*

Módulos del paquete:




-  ¿Cómo mejorar mi comunicación?
-  Liderazgo
-  Alianzas tácticas
-  Comunicación y promoción

-  Negociación
-  **Abrir caminos**
-  Uso de la información

Presentación:

El módulo *Abrir caminos* conduce a una reflexión sobre sí mismo y sobre la manera como se relaciona con los otros y con el mundo. *Abrir caminos* es un módulo que invita a los emprendedores y empresarios a aumentar el nivel de conocimiento sobre sí mismos y sobre la manera de relacionarse con el mundo y de enfrentar los retos que se presentan en su vida. Es un ejercicio individual y grupal que permite la reflexión sobre el concepto de sí mismo, su propia imagen, la auto-confianza y la autoestima, que busca preparar a los participantes al proceso de auto-descubrimiento necesario para asumir los retos de formación y aprendizaje a los que se enfrentará en su vida cotidiana tanto en el plano personal como empresarial.

Conocimientos y habilidades a desarrollar en la capacitación:

-  Ampliar su perspectiva sobre su propio potencial y posibilidades
-  Iniciar el proceso de auto-descubrimiento necesario para llevar a cabo los siguientes módulos del paquete formativo "*Liderar y Comunicar*"
-  Iniciar un proceso de fortalecimiento de la auto-confianza y auto-estima necesarios para cualquier emprendimiento actual o futuro.



Índice temático:

1. Los paradigmas sobre sí mismo
2. El rechazo y el inconformismo
3. La negación o proyección de los problemas propios
4. La incertidumbre y desorientación en la búsqueda de sí mismo
5. El reconocimiento de la propia imagen y características personales
6. La determinación de buscar la verdad sobre sí mismo
7. El descubrimiento y la aceptación de sí mismo
8. La exploración y apertura de nuevos caminos
9. El enfrentamiento con los propios miedos
10. La armonía interior y el encuentro con el grupo de afinidad

Duración y sesiones: 6 horas y 30 minutos.

Se recomienda trabajar el módulo en 2 sesiones. La primera de 3 horas y 25 minutos y la segunda de 3 horas y 5 minutos.

Ayudas didácticas:

-  Análisis del cuento: *El patito feo se mira al espejo*
-  Taller de auto-descubrimiento: Quien soy (Ayudas visuales y dibujo)





Nuestro modelo formativo

Está diseñado con perspectivas de género y respeto por el medio ambiente.

Su enfoque es esencialmente cultural y se dirige a los emprendedores y empresarios de manera integral al trabajar sus actitudes, valores, relaciones familiares, con la comunidad y el país.



Los empresarios ganan porque...

Logran mayor competitividad a través del desarrollo de sus habilidades gerenciales y contribuye al mejoramiento de su calidad de vida.



¿Qué marca la diferencia?

- ☀ Es una propuesta pedagógica con resultados prácticos
- ☀ Cada módulo incluye un plan de acción de aplicación inmediata de lo aprendido
- ☀ Se logran mayores niveles de aprendizaje
- ☀ Es divertido
- ☀ Ofrece una amplia temática que permite diversos cursos ajustados a las necesidades de los empresarios
- ☀ Tiene flexibilidad de tiempo: 5 horas promedio en la mayoría de los módulos
- ☀ Se ajusta a todos los presupuestos
- ☀ Se evalúa por el uso de lo aprendido
- ☀ Tiene calidad estandarizada: todos los facilitadores son certificados en la metodología del modelo



Consulte más información en:
www.dialogodegestiones.org